

ACTIVITATS COMERCIALS

Prepara't per treballar portant a terme projectes reals

Seràs capaç de realitzar activitats d'animació del punt de venda en establiments dedicats a la comercialització de productes i/o serveis, aplicant tècniques de marxandatge. Dissenyar aparadors. Garantir l'aprovisionament del petit negoci i la gestió del magatzem. Realitzar la venda de productes i/o serveis, des dels diferents canals de comercialització. Executar els plans d'atenció al client. Realitzar vendes especialitzades de productes i/o serveis, adaptant l'argumentari de vendes. Realitzar accions de comerç electrònic, mantenint la pàgina web de l'empresa i els sistemes socials de comunicació a través d'Internet. Executar les accions de màrqueting definides per l'organització comercial en el pla de màrqueting.

2 Cursos



1r curs Matí
2n curs Tarda
de dilluns
a divendres



Tècnic/a en
Activitats
comercials

ACCÉS A ESTUDIS UNIVERSITARIS

EN FINALITZAR UN GRAU MITJÀ ES POT ACCEDIR A UN CICLE FORMATIU DE GRAU SUPERIOR, A ALTRES CICLES FORMATIUS DE GRAU MITJÀ O A BATXILLERAT.

SORTIDES PROFESSIONALS

Venedor/a, representant comercial, promotor, televenedor, venda a distància, informació/atenció al client (Call-Center), caixer/a, reponedor/a, tècnic/a en gestió d'estocs i magatzem, cap de magatzem, responsable de recepció i/o expedició de mercaderies, tècnic/a en logística de magatzems, tècnic/a d'informació/atenció al client en empreses.



Campus on s'imparteix

Jesuïtes El Clot - Escola del Clot

València, 680 • 08027 Barcelona
93 351 60 11 / 93 352 50 52
info.clot@fje.edu • www.clot.fje.edu

FORMACIÓ PROFESSIONAL

El futur a les teves mans



ESCENARIS D'APRENTATGE

ESTADA EN EMPRESA

Pràctiques en empreses del sector.

APRENTATGE DES DE L'ENTORN PROFESSIONAL

Visites, conferències tècniques, observació a centres tècnics com a aules d'aprenentatge...

EQUIP DOCENT

Professorat expert que treballa en equip i fa codocència per a l'assoliment de les competències professionals i personals de l'alumnat.

BORSA DE TREBALL

ALTRES SERVEIS

Servei d'orientació psicopedagògica

MODALITAT DUAL

Aquest cicle es pot cursar en modalitat DUAL general i intensiva.

PROJECTES

- › Coneixem la professió: on podràs treballar
- › Comercialitzar tota mena de productes
- › Dissenyar el teu establiment comercial
- › Comunicar-se amb els clients i la resta de l'organització
- › Selecció de proveïdors
- › Emprendre
- › Promoure i donar a conèixer el producte
- › Practicar les funcions del magatzem
- › Anàlisi econòmica i financera i presa de decisions d'un comerç
- › Creació d'un e-commerce
- › Creació d'un comerç

REPTES

- › Donar valor a la nostra botiga
- › Organitzar i gestionar un cafè solidari
- › Realitzar la consultoria estratègica del negoci

SEMINARIS

- › Itinerari personal per a l'ocupabilitat
- › Què necessito per treballar?
- › Commerce & Sales
- › Raonament numèric

ESPAI D'HABILITATS

- › Argumentaris de vendes (Millor venedor/venedora)
- › Materialitzar el teu espai comercial
- › Documentació compra-venda
- › Promociona'm
- › El magatzem des de dintre
- › Anàlisi d'empreses
- › Heu vist aquesta notícia? Parlem-ne

MENTORIES D'EQUIP I INDIVIDUALITZADES

- › Treballs de les competències personals, socials i professionals